

MAGAZIN

KOMMENTAR

Franz-Josef Meier:
Vom Dreier-Vertriebsweg
zum Dreier-Gewinnspiel 3

SPEZIAL

Spitzengespräch in Berlin:
Diskussion rund um Preis-
listen und Rabatte 12

PANORAMA

Symposium Berlin '98:
SHK Ettlingen im Küchensog 14

PORTRÄT

Neues Konzept, neue Chance:
Fachmarkt für Sanitär,
Heizung und Elektro eröffnet 43

MESSEN

Dach + Wand: Auch für
Klempner eine Reise wert 49

VERBÄNDE

ZENTRALVERBAND

Kurz belichtet 22

BADEN-WÜRTTEMBERG

Spezielle Weiterbildung:
Tagung für Unternehmerfrauen 24

HESSEN

50 Jahre FVSHK Hessen:
Rückblick und Ausblick 28

BAYERN

Erfolgreicher Pilotlehrgang:
15 neue Kundendiensttechniker 34

RHEINLAND/RHEINHESSEN

Seminare 36

HAUSTECHNIK

Solares Metaldach ohne Glas:
Perspektiven für Klempner
und Installateure 52

BETRIEBSFÜHRUNG

Roger und out:
Mobilfunk im Handwerk 60

RUBRIKEN

Leserforum 6

Firmen & Fakten 8

Bücher & Medien 56

Inserenten 65

Glosse/Impressum 66



Am 11. Juni 1998 fand erstmals ein Treffen statt, bei dem die führenden Köpfe aller drei Vertriebsstufen an einem „Tisch“ saßen, um über marktgerechte Innovationen zu diskutieren. Ziel war es, die brancheninternen Scharmützel zu beenden und die Erlössituation in jeder einzelnen Vertriebsstufe wieder zu verbessern

12



SHK im Küchensog: Unter dem Motto Küchendienstleister als Impulsgeber trafen sich 2000 Einrichtungsspezialisten. Darunter auch die Mitglieder der SHK Ettlingen

14



Die für Dachbekleidungen verwendeten Metalle sind gute Wärmeleiter. Warum also nicht die vom Metall aufgenommene Wärme zur Erzeugung von Warmwasser nutzen?

52



Hans und Ralf Klaiber eröffneten einen „Mega-Tech“-Fachmarkt für Sanitär, Heizung und Elektro. Dabei ließen die beiden Dinge einfließen, die sich in ihrem Fachmarkt für Elektrogeräte und Unterhaltungselektronik bereits bewährt haben

43